

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИНЖЕНЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ»

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной работе

_____ Василенко В.Н.

«25» _____ 05 _____ 2023 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
ДИСЦИПЛИНЫ

Основы внешнеэкономической деятельности

Специальность
38.02.04 Коммерция (по отраслям)
(

Квалификация выпускника
Менеджер по продажам

1. Цели и задачи дисциплины

Целями освоения дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности» является подготовка выпускника к выполнению и решению профессиональных задач в **области** организации и проведении коммерческой деятельности в производственных, торговых и сервисных организациях.

Выпускник, освоивший дисциплину, должен готовиться к следующему виду деятельности:

-организация и управление торгово-сбытовой деятельностью.

Объектами профессиональной деятельности выпускников при освоении данной дисциплины являются:

-товары, производимые и/или реализуемые в производственных, обслуживающих организациях;

-услуги, оказываемые сервисными организациями;

-первичные трудовые коллективы.

2. Перечень планируемых результатов обучения, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

В результате освоения дисциплины в соответствии с предусмотренными компетенциями обучающийся должен:

знать:

-сущность и содержание внешнеэкономической деятельности (ВЭД), ее виды;

-последовательность действий в процессе организации ВЭД на предприятиях, участники ВЭД;

-методы и инструменты воздействия государства на процессы ВЭД, формы ВЭД, их назначение;

-состав внешнеторговых операций; их назначение, типы;

-формы внешнеторговых расчетов;

-содержание договора международной купли-продажи;

-основы валютно-финансового законодательства РФ;

-аренда и ее виды, условия арендного договора и обязанности сторон, лизинг.

уметь:

-анализировать различные платежные схемы при осуществлении международных расчетов.

-анализировать и разрабатывать условия контрактов, оформлять их;

-различать группы участников ВЭД,

-проводить расчеты по лизинговым операциям.

-проводить пересчет цены валюты, составлять арендный договор.

Код компетенции	Наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции
ОК 2.	Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.	Умения: анализировать различные платежные схемы при осуществлении международных расчетов; различать группы участников ВЭД
		Знания: сущность и содержание внешнеэкономической деятельности (ВЭД), ее виды; последовательность действий в процессе организации ВЭД на предприятиях, участники ВЭД; методы и ин-

		струменты воздействия государства на процессы ВЭД, формы ВЭД, их назначение; состав внешнеторговых операций; их назначение, типы
ПК 1.1.	Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции	Умения: анализировать и разрабатывать условия контрактов, оформлять их; -проводить расчеты по лизинговым операциям; проводить пересчет цены валют, составлять арендный договор.
		Знания: содержание договора международной купли-продажи; формы внешнеторговых расчетов; основы валютно-финансового законодательства РФ; аренда и ее виды, условия арендного договора и обязанности сторон, лизинг

3. Место дисциплины в структуре образовательной программы СПО

Дисциплина относится к вариативной части общепрофессионального цикла и изучается в 3 семестре 2 года.

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины составляет 115 ак. ч.

Виды учебной работы	Всего академических часов	Распределение трудоемкости по семестрам, ак. ч
		3 семестр
Общая трудоемкость дисциплины	115	115
Контактная работа , в т.ч. аудиторные занятия:	60	60
Лекции	32	32
<i>в том числе в форме практической подготовки</i>	24	24
Практические/лабораторные занятия	28	28
<i>в том числе в форме практической подготовки</i>	28	28
Вид аттестации (зачет/экзамен)	экзамен	экзамен
Самостоятельная работа:	55	55
проработка материала по конспекту лекций (Подготовка к тестированию, экзамену)	35	35
реферат	10	10
Оформление отчета по практическим занятиям	10	10

5. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

5.1 Содержание разделов междисциплинарного курса

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела (указываются темы и дидактические единицы)	Трудоемкость раздела, ак. час	
			в традиционной форме	в форме практической подготовки
1	Управление внешнеэкономической деятельностью предприятия	Сущность и содержание внешнеэкономической деятельности (ВЭД), ее виды. Организации ВЭД на предприятиях, участники ВЭД. Формы ВЭД, их назначение. Состав внешнеторговых операций, их назначение, типы. Формы внешнеторговых расчетов. Анализ различных платежных схем при осуществлении международных расчетов. Условия выбора иностранного партнера.	33	16
2	Международная торговля товарами и услугами	Содержание договора международной купли-продажи. Обязанности сторон по договору. Система государственного регулирования ВЭД в РФ. Методы гос. регулирования ВЭД в России. Валютно-финансовые отношения предприятий с зарубежными партнерами. Основы валютно-финансового законодательства РФ. Пересчет цены валюты. Франчайзинг и инжиниринговые услуги. Арендные операции, ее виды, лизинг. Расчеты по лизинговым операциям.	30	36

5.2 Разделы дисциплины и виды занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Лекции, ак. ч		Практические занятия, ак. ч		СРО, ак. ч
		в традиционной форме	в форме практической подготовки	в традиционной форме	в форме практической подготовки	
1	Управление внешнеэкономической деятельностью предприятия	8	8	-	8	25
2	Международная торговля товарами и услугами	-	16	-	20	30

5.2.1 Лекции

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Тематика лекционных занятий	Трудоемкость, час
-------	---------------------------------	-----------------------------	-------------------

1	Управление внешнеэкономической деятельностью предприятия	Сущность и содержание внешнеэкономической деятельности (ВЭД), ее виды. Организации ВЭД на предприятиях	4
		Формы внешнеэкономической деятельности	2
		Участники ВЭД в РФ	2
		*Состав внешнеторговых операций и сделок	2
		*Формы внешнеторговых расчетов в составе ВЭД	2
		*Организация управления ВЭД	2
		*Условия выбора иностранного партнера	2
2	Международная торговля товарами и услугами	*Договор международной купли-продажи товаров.	2
		*Обязанности сторон по договору	2
		*Система государственного регулирования ВЭД в РФ	4
		*Методы государственного регулирования ВЭД в России	2
		*Валютно-финансовые отношения предприятий с зарубежными партнерами	4
		*Арендные операции, ее виды, лизинг	2

*в форме практической подготовки

5.2.2 Практические занятия

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Тематика практических занятий	Трудоемкость, час
1	Управление внешнеэкономической деятельностью предприятия	*Изучение состава участников ВЭД	2
		*Оформление таблиц по основным разделам закону «О валютном регулировании и валютном контроле»	2
		*Изучение различных платежных схем при осуществлении международных расчетов	4
2	Международная торговля товарами и услугами	*Оформление международного договора купли-продажи	6
		*Международный договор купли-продажи	2
		*Ознакомление с основными документами, регламентирующими ВЭД	4
		*Определение курса валют, курсовой разницы	4

		*Расчеты по лизинговым и арендным операциям	4
--	--	---	---

*в форме практической подготовки

5.2.3 Лабораторные занятия

Не предусмотрены

5.2.4 Самостоятельная работа обучающихся (СРО)

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Вид СРО	Трудоемкость, час
1	Управление внешнеэкономической деятельностью предприятия	Проработка материала по конспекту лекций, учебнику (подготовка к тестированию, экзамену)	15
		Оформление отчета по практическим занятиям	5
		Подготовка реферата.	5
2	Международная торговля товарами и услугами	Проработка материала по конспекту лекций, учебнику (подготовка к тестированию, экзамену)	20
		Оформление отчета по практическим занятиям	5
		Подготовка реферата	5

6 Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1 Основная литература

1. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. – Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018
https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=562350

6.2 Дополнительная литература

1. Управление внешнеэкономической деятельностью : учебное пособие : [16+] / сост. Н.М. Егорова, Н.А. Плешкова – Кемерово : Кемеровский государственный университет, 2018
https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=574232

2. Управление внешнеэкономической деятельностью в условиях новой индустриальной экономики : учебное пособие / Н. П. Шевелева, Е. А. Корякина, Н. С. Кулакова – Киров : Тюменский индустриальный университет, 2019
https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=611365

3. Беляева, М. В. Основы внешнеэкономической деятельности : методические указания к выполнению практических занятий для обучающихся по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям) / ВГУИТ, Факультет среднего профессионального образования. - Воронеж, 2022 <http://biblos.vsuet.ru/ProtectedView/Book/ViewBook/5291>

Периодические издания

1. Мировая экономика и международные отношения.

6.3 Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся

1. Беляева, М. В. Основы внешнеэкономической деятельности : методические указания для самостоятельной работы обучающихся для обучающихся по специальности 38.02.04 «Коммерция (по отраслям)» / ВГУИТ, Факультет среднего профессионального образования. - Воронеж, 2022 <http://biblos.vsuet.ru/ProtectedView/Book/ViewBook/5296>

6.4. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

Наименование ресурса сети «Интернет»	Электронный адрес ресурса
«Российское образование» - федеральный портал	http://www.edu.ru/index.php
Научная электронная библиотека	http://www.elibrary.ru/defaulttx.asp?
Федеральная университетская компьютерная сеть России	http://www.runnet.ru/
Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам»	http://www.window.edu.ru/
Электронная библиотека ВГУИТ	http://biblos.vsuet.ru/megapro/web
Сайт Министерства науки и высшего образования РФ	http://minobrnauki.gov.ru
Портал открытого on-line образования	http://npoed.ru
Информационно-коммуникационные технологии в образовании. Система федеральных образовательных порталов	http://www.ict.edu.ru/
Электронная информационно-образовательная среда ФГБОУ ВО «ВГУИТ»	http://education.vsuet.ru

6.4 Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

При изучении дисциплины используется программное обеспечение, современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы: ЭИОС университета, в том числе на базе программной платформы «Среда электронного обучения 3KL», автоматизированная информационная база «Интернет-тренажеры», «Интернет-экзамен».

При освоении дисциплины используется лицензионное и открытое программное обеспечение – *н-р, ОС Windows, ОС ALT Linux.*

7 Материально-техническое обеспечение дисциплины

Обеспеченность процесса обучения техническими средствами полностью соответствует требованиям ФГОС по направлению подготовки. Материально-техническая база

приведена в лицензионных формах и расположена во внутренней сети по адресу <http://education.vsu.ru>.

При чтении лекций, проведении практических занятий и контроле знаний обучающихся по дисциплине используется:

Кабинет Организации коммерческой деятельности и логистики (ауд.9)	Проектор Epson EB-W9 – 1 шт. Крепление проектора IC-PR-1t Titanium – 1 шт. Экран настенный Screen Media MW 153x153 – 1шт. Ноутбук ASUS K 73 E – 1шт. I5-2410 M CPU\4096\500\DVD-RW\ Intel(R) HD Graphics 3000– 1 шт. Маркерная доска; Информационные стенды, справочные материалы. Комплект учебной мебели.	Microsoft Windows7 ; Adobe Reader XI; Microsoft Office 2007 Standart;
---	---	---

Аудитория для самостоятельной работы студентов:

Компьютерный класс для самостоятельной работы, в т.ч. для проведения групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (ауд.19)	ALT Linux Образование 9 + LibreOffice; Маркерная доска; Информационные стенды, справочные материалы; Комплект учебной мебели.
---	---

Дополнительно, самостоятельная работа обучающихся, может осуществляться при использовании:

Библиотека, 2 читальных зала с зоной для самостоятельной работы	Компьютеры Intel Core i5-4460T (16 штук), РЕГАРД РДЦБ (12 штук), Intel Core i3-540 (2 шт.) со свободным доступом в сеть Интернет и Электронными библиотечными и информационно-справочными системами	
---	---	--

8. Оценочные материалы для промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

8.1 Оценочные материалы (ОМ) для дисциплины включают в себя:

- перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы;

- описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания;
- типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы;
- методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

8.2 Для каждого результата обучения по дисциплине определяются показатели и критерии оценивания сформированности компетенций на различных этапах их формирования, шкалы и процедуры оценивания.

ОМ представляются отдельным комплектом и **входят в состав рабочей программы дисциплины.**

Оценочные материалы формируются в соответствии с «Положением об оценочных материалах».

АННОТАЦИЯ

дисциплины ОП. 13 Основы внешнеэкономической деятельности

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ПК 1.1 Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.

В результате изучения дисциплины обучающийся должен: знать:

- сущность и содержание внешнеэкономической деятельности (ВЭД), ее виды;
- последовательность действий в процессе организации ВЭД на предприятиях, участники ВЭД;
- методы и инструменты воздействия государства на процессы ВЭД, формы ВЭД, их назначение;
- состав внешнеторговых операций; их назначение, типы;
- формы внешнеторговых расчетов;
- содержание договора международной купли-продажи;
- основы валютно-финансового законодательства РФ;
- аренда и ее виды, условия арендного договора и обязанности сторон, лизинг.

уметь:

- анализировать различные платежные схемы при осуществлении международных расчетов.
- анализировать и разрабатывать условия контрактов, оформлять их;
- различать группы участников ВЭД,
- проводить расчеты по лизинговым операциям.
- проводить пересчет цены валюты, составлять арендный договор.

Содержание разделов дисциплины:

Сущность и содержание внешнеэкономической деятельности (ВЭД), ее виды. Последовательность действий в процессе организации ВЭД на предприятиях, участники ВЭД. Формы ВЭД, их назначение. Состав внешнеторговых операций, их назначение, типы. Формы внешнеторговых расчетов. Анализ различных платежных схем при осуществлении международных расчетов.

Условия выбора иностранного партнера.

Содержание договора международной купли-продажи. Обязанности сторон по договору. Система государственного регулирования ВЭД в РФ. Методы государ-

ственного регулирования ВЭД в России. Валютно-финансовые отношения предприятий с зарубежными партнерами. Основы валютно-финансового законодательства РФ. Пересчет цены валюты. Франчайзинг и инжиниринговые услуги. Арендные операции, ее виды, лизинг. Расчеты по лизинговым операциям.

**ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ**

по дисциплине

ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования

Код компетенции	Наименование компетенции	Наименование индикатора достижения компетенции
ОК 02.	Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.	Умения: анализировать различные платежные схемы при осуществлении международных расчетов; различать группы участников ВЭД;
		Знания: сущность и содержание внешнеэкономической деятельности (ВЭД), ее виды; последовательность действий в процессе организации ВЭД на предприятиях, участники ВЭД; методы и инструменты воздействия государства на процессы ВЭД, формы ВЭД, их назначение; состав внешнеторговых операций; их назначение, типы;
ПК 1.1.	Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.	Умения: анализировать и разрабатывать условия контрактов, оформлять их; проводить расчеты по лизинговым операциям; проводить пересчет цен валют, составлять арендный договор.
		Знания: содержание договора международной купли-продажи; формы внешнеторговых расчетов; основы валютно-финансового законодательства РФ; аренда и ее виды, условия арендного договора и обязанности сторон, лизинг.

2. Паспорт оценочных материалов по дисциплине

№ п/п	Разделы дисциплины	Индекс контролируемой компетенции (или ее части)	Оценочные материалы		Технология/процедура оценивания (способ контроля)
			наименование	№№ заданий	
1	Управление внешнеэкономической деятельностью предприятия	ОК 02. ПК 1.1.	Банк тестовых заданий	31-36, 44-46	Процентная шкала. 0-100 %; 0-59,99% - неудовлетворительно; 60-74,99% - удовлетворительно; 75- 84,99% -хорошо; 85-100% - отлично.
			Собеседование (вопросы к экзамену)	1-11	Проверка преподавателем (уровневая шкала)
			Собеседование (задания для практических работ)	56-58	Проверка преподавателем (уровневая шкала)
			Собеседование (вопросы на практических занятиях)	64-70	Проверка преподавателем (уровневая шкала)
	Международная торговля това-	ОК 02	Банк тестовых заданий	37-43, 47-50	Процентная шкала. 0-100 %; 0-59,99% - неудовлетвори-

2	рами и услугами	ПК 1.1.			тельно; 60-74,99% - удовлетворительно; 75- 84,99% -хорошо; 85-100% - отлично.
			Собеседование (вопросы к экзамену)	12-30	Проверка преподавателем (уровневая шкала)
			Собеседование (задания для практических занятий)	59-63	Проверка преподавателем (уровневая шкала)
			Собеседование (вопросы на практических занятиях)	71-91	Проверка преподавателем (уровневая шкала)
			Решение задач на практических занятиях	51-55	Проверка преподавателем (уровневая шкала)

3.Оценочные материалы для промежуточной аттестации (экзамен)

(типичные контрольные задания (включая тесты) и иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения дисциплины)

Для оценки знаний, умений, навыков студентов по дисциплине применяется балльно-рейтинговая система оценки сформированности компетенций студента.

Балльно-рейтинговая система оценки осуществляется в течение всего семестра при проведении аудиторных занятий и контроля самостоятельной работы. Показателями ОМ являются: текущий опрос в виде собеседования на практических занятиях, тестовые задания и самостоятельная работа обучающихся. Оценки выставляются в соответствии с графиком контроля текущей успеваемости студентов в автоматизированную систему баз данных (АСУБД) «Рейтинг студентов».

Обучающийся, набравший в семестре более 60 % от максимально возможной балльно-рейтинговой оценки работы в семестре получает экзамен автоматически.

Студент, набравший за текущую работу в семестре менее 60 %, т.к. не выполнил всю работу в семестре по объективным причинам (болезнь, официальное освобождение и т.п.) допускается до экзамена, однако ему дополнительно задаются вопросы на собеседовании по разделам, выносимым на экзамен.

3.1. Собеседование (вопросы для экзамена)

3.1.1 Вопросы для экзамена

ОК 02. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество

ПК 1.1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.

№ задания	Формулировка вопроса
1.	Основные понятия ВЭД
2.	Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД): сущность, предпосылки и условия ее осуществления.
3.	Критерии отличия процессов: ВЭД, внешнеэкономических связей (ВЭС), внешнеторговой деятельности (ВТД).

4.	Формы ВЭД.
5.	Состав участников сферы ВЭД по характеру внешнеторговых операций.
6.	Состав участников сферы ВЭД по организационно-правовым формам.
7.	Производственные объединения, консорциумы.
8.	Представительство участников ВЭД, выполняющих посреднические функции.
9.	Виды операций во внешнеэкономической деятельности
10.	Сущность внешнеэкономических операций
11.	Классификация внешнеторговых операций и сделок.
12.	Внешнеторговые платежи: понятие, назначение.
13.	Формы расчетов по внешнеторговым сделкам.
14.	Валютные условия внешнеторговой сделки
15.	Валютно-финансовые и кредитные операции в составе видов ВЭД предприятий,.
16.	Цена товара в международном договоре купли-продажи: твердая цена, скользящая цена.
17.	Договор международной купли-продажи и его основные разделы
18.	Понятие и назначение базисных условий поставки.
19.	Содержание процессов государственного регулирования ВЭД.
20.	Законодательная основа и нормативные документы по обеспечению государственного регулирования ВЭД.
21.	Механизм регулирования ВЭД и его общая характеристика.
22.	Методы государственного регулирования внешней торговли
23.	Договор международной купли-продажи: тара, упаковка и маркировка.
24.	Договор международной купли-продажи: штрафные санкции, форс- мажор.
25.	Тарифное регулирование внешнеэкономических связей.
26.	Нетарифное регулирование внешнеэкономических связей.
27.	Основные виды франчайзинга: производственный, торговый, лицензионный.
28.	Арендные операции и виды аренды.
29.	Виды посреднической деятельности.
30.	Лизинг во внешнеэкономической деятельности.

Критерии оценки:

обучающийся ответил на все вопросы, допустил не более 1 ошибки в ответе - **отлично**;

обучающийся ответил на все вопросы, допустил не более 3 ошибок - **хорошо**;

обучающийся ответил не на все вопросы, но в тех, на которые дал ответ не допустил ошибки - **удовлетворительно**;

обучающийся ответил не на все вопросы, допустил более 5 ошибок - **неудовлетворительно**.

3.2. Банк тестовых заданий

ОК 02. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество

ПК 1.1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.

№ задания	Тестовое задание
Выбрать один ответ	
31.	Какой документ предоставляет право предприятиям, предпринимателям и их объединениям самим устанавливать внешнеэкономические связи в пределах

	<p>полномочий, которые предусмотрены законодательством?</p> <p>а) внешнеторговый контракт;</p> <p>б) Закон РФ «О государственном регулировании внешнеэкономических отношений»;</p> <p>б) Гражданский Кодекс РФ;</p> <p>г) Конституция РФ.</p>
32.	<p>Что такое внешнеторговая деятельность?</p> <p>а) Деятельность по проведению сделок в сфере внешней торговли товарами, услугами, информацией и объектами интеллектуальной собственности</p> <p>б) Деятельность, связанная с привлечением товаров из-за рубежа с целью их приобретения</p> <p>в) Деятельность, связанная с созданием торговых предприятий в зарубежных странах</p>
33.	<p>Какие субъекты не являются участниками ВЭД:</p> <p>а) организации-посредники;</p> <p>б) региональные органы самоуправления;</p> <p>С) риэлторские фирмы;</p> <p>г) производители-экспортеры.</p>
34.	<p>Чего позволяет добиться выход предприятия на зарубежные рынки?</p> <p>а) максимизации прибыли;</p> <p>б) роста конкурентоспособности;</p> <p>б) устойчивости;</p> <p>г) повышения рентабельности.</p>
35.	<p>Какой отдел занимается организацией встреч, приемов и проводов представителей иностранных фирм, которые прибыли с деловыми целями?</p> <p>а) протокольный;</p> <p>б) юридический;</p> <p>б) маркетинговый;</p> <p>г) канцелярия</p>
36.	<p>Что относится к основной внешнеэкономической операции?</p> <p>А) лизинг;</p> <p>б) экспедиторские операции;</p> <p>б) страхование грузов;</p> <p>г) международные расчеты.</p>
37.	<p>Оферта, которая направляется оферентом в адрес нескольких потенциальных покупателей, – это оферта:</p> <p>а) свободная</p> <p>б) закрытая</p> <p>в) занятая</p> <p>г) твердая</p>
38.	<p>Что является для экспортера наименее надежной формой расчетов?</p> <p>а) Чек</p> <p>б) Банковский перевод</p> <p>в) Аккредитив</p> <p>г) Инкассо</p>
39.	<p>Счет, на который согласно российскому законодательству, уполномоченный банк обязан зачислять валюту от экспортных операций:</p> <p>а) Транзитный</p> <p>б) Валютный</p> <p>в) Расчетный</p>

	г) текущий
40.	Установление курса иностранной валюты по отношению к валюте данной страны на основе законов, норм, правил, действующих в данной стране: а) валютный рынок б) валютная котировка в) валютная операция; г) валютная спекуляция.
41.	Как определяется стоимость свободно конвертируемой валюты: а) спросом и предложением б) по официальному курсу в) по покупательной способности; г) на межбанковском рынке.
42.	Что такое «валютный курс»: а) возможность свободного обмена валюты на деньги другой страны б) официальный обменный курс валюты в) цена денежной единицы одной страны, выражается в денежной единице другой страны
43.	Последняя редакция сборника «Инкотермс» была опубликована в этом году: а) 1995 б) 1985 в) 2000 г) 2010
44.	На втором этапе внешнеэкономических операций (заключение сделки) осуществляется: а) проведение платежно-расчетных операций б) выбор формы контракта купли-продажи в) расчет внешнеторговых цен на товар
45.	Основной объем грузооборота мировой внешней торговли приходится на международные перевозки: а) морские б) автомобильные в) железнодорожные г) воздушные
46.	Общее руководство государственной внешнеэкономической политикой осуществляет: а) Правительство РФ б) Президент РФ в) Совет Федерации; г) Счетная палата.
47.	Что такое квоты? а) налоги; б) лимиты; в) запреты; г) тарифы.
48.	Покупка товара за границей и ввоз его в Россию – это сделка: а) компенсационная б) товарообменная в) импортная г) экспортная
49.	Какие посредники осуществляют сделки от своего имени и за свой счет? а) джобберы;

	б) консигнаторы; в) брокеры; г) дилеры.
50.	Кто может являться субъектами посреднической деятельности? а) частные лица, специализированные фирмы; б) смешанные предприятия; в) государственные предприятия; г) все перечисленные.
Задачи	
51.	<p>Задача 1. На 1 января остаток валюты на счете АО «Пирс» составлял 3400 долларов США. Курс на эту дату — 28 руб. 19 коп. за 1 доллар США. На 1 января остаток на счете не изменился, а курс ЦБРФ составил 29,04 руб. за 1 доллар США. Рассчитайте курсовую разницу. Положительная она или отрицательная.</p> <p style="text-align: center;">Решение.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Определяем рублевый эквивалент остатка валюты на 1 января. $28,9 * 3400 = 95846$ руб. 2. Определяем рублевый эквивалент остатка валюты на 1 февраля. $29,04 * 3400 = 98736$ руб. 3. Определяем курсовую разницу. $98736 - 95846 = 2890$ руб. <p>Вывод: возникла положительная курсовая разница в сумме 2890 руб.</p>
52.	<p>Задача 2. Две одинаковые по своим качествам стиральные машины – российская и итальянская – стоят соответственно 10 тыс. руб. и 400 евро. Номинальный обменный курс евро составляет 35 руб. за 1 евро. Каков при этом будет реальный обменный курс?</p> <p style="text-align: center;">Решение:</p> <p>Рассчитаем реальный обменный курс по формуле: $ER = EN \times (Pd / Pf \times EN) = 35 \times (10000 / 400 \times 35) \approx 25$ (руб./ евро).</p> <p>Ответ: реальный обменный курс составляет 25 руб. за 1 евро.</p>
53.	<p>Задача 3. Определите кросс-курс валют при обмене канадских долларов на швейцарские франки, если на день проведения операции курсы валют (покупка/продажа) были: канадский доллар/рубль - 46,0901/46,4794; швейцарский франк/рубль - 59,6547/59,9113.</p> <p style="text-align: center;">Решение.</p> <p>При покупке канадских долларов на швейцарские франки необходимо сначала обменять франки на рубли по курсу 59,6547. При этой операции 1 рубль равен $1 / 59,6547$ швейцарского франка. Затем полученные рубли надо обменять на канадские доллары по курсу 46,4794. В этой операции 1 канадский доллар равен 46,4794 рублям. Следовательно, 1 канадский доллар равен: $46,4794 * 1 / 59,6547 = 0,7791$ швейцарского франка (курс продажи). При продаже канадских долларов за швейцарские франки необходимо сначала обменять доллары на рубли по курсу 46,0901. При этом 1 канадский доллар равен 46,0901 рублям. Затем полученные рубли надо обменять на швейцарские франки по курсу 59,9113. При этом 1 рубль равен $1 / 59,9113$ швейцарского франка. Следовательно, 1 канадский доллар равен: $46,0901 * 1 / 59,9113 = 0,7693$ швейцарского франка (курс покупки).</p>

Ответ: кросс-курс канадского доллара и швейцарского франка будет равен 0,7693/0,7791.

54. Задача 4. Курсы валют равны:

валюта	Покупка	Продажа
Фт.стер./доллар США (A/C)	1,532	1,534
Евро/ доллар США (B/C)	1,220	1,322

Определить:

- кросс-курсы покупки и продажи фт.стер. к евро; A/B
- сколько фунтов стерлингов будет получено при обмене 15000 евро;
- сколько евро будет получено при обмене 5000 фунтов.

Решение.

1. кросс курс покупки $A/B = \text{покупка } A/C / \text{продажа } B/C = 1,532 / 1,322 = 1,1589$
2. кросс курс продажи $A/B = \text{продажа } A/C / \text{покупка } B/C = 1,534 / 1,220 = 1,2574$
- б) $15000 / 1,162 = 12908,78$ фунтов стерлингов
- в) $5000 * 1,159 = 5795$ евро

55. Задача 5. Определите фактическую стоимость импортных товаров, закупленных в течение года.

Дано:

- Цена товара без учета скидок (обычная цена) равна 213 долл.
- При достижении в течение года объема закупок, составляющего не менее 400 единиц, предоставляется бонусная скидка в размере 15%.
- Если оплата за товар производится немедленно, то предоставляется скидка «сконто» в размере 7%.
- Фактические условия поставок в течение года:
 - 1 квартал: объем поставки – 100 ед., оплата через 2 дня;
 - 2 квартал: объем поставки – 100 ед., оплата немедленно;
 - 3 квартал: объем поставки – 100 ед., оплата немедленно;
 - 4 квартал: объем поставки – 100 ед., оплата через 3 дня.

Решение

1 Определяем стоимость партий товара (S) поквартально:

В 1 квартале:

– $S_1 = 100 \times 213 = 21300$ долл.

Скидка «сконто» не предоставляется, так как были нарушены условия ее предоставления;

Во 2 квартале:

– $S_2 = 100 \times 213 = 21300$ долл.

– с учетом скидки «сконто»:

$S_{2c} = 21300 - (21300 \times 7/100) = 21299$ долл.

В 3 квартале:

– $S_3 = 100 \times 213 = 21300$ долл.

– с учетом скидки «сконто»:

$S_{3c} = 21300 - (21300 \times 7/100) = 21299$ долл.

В 4 квартале:

– $S_4 = 100 \times 213 = 21300$ долл.

Скидка «сконто» не предоставляется.

2 Определяем количество товара, закупленного в течение года:

$100 + 100 + 100 + 100 = 400$ ед.

	<p>400=400</p> <p>Следовательно, по условию покупатель имеет право на бонусную скидку.</p> <p>3 Рассчитаем фактическую стоимость товара, закупленного в течение года:</p> <p>– без бонусной скидки ($S_{\text{сум}}$):</p> <p>$S_{\text{сум}}=S_{1\text{с}}+S_{2\text{с}}+S_{3\text{с}}+S_{4\text{с}}=21300+21299+21299+21300=85198$ долл.</p> <p>– с учетом бонусной скидки ($S_{\text{сум б}}$):</p> <p>15%-12779 долл.</p> <p>85198-12779=72419 долл.</p> <p>Ответ: с учетом всех предоставленных скидок фактическая стоимость партии составила 72419 долл</p>
--	--

Критерии и шкалы оценки:

Процентная шкала 0-100 %; отметка в системе

«неудовлетворительно, удовлетворительно, хорошо, отлично»

85-100% - **отлично**;

75- 84,99% -**хорошо**;

60-74,99% - **удовлетворительно**;

0-59,99% - **неудовлетворительно**

3.3 Задания для практических занятий

3.3.1 Тематика практических занятий

ОК 02. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество

ПК 1.1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.

№ задания	Тематика практических занятий
56.	Изучение состава участников ВЭД
57.	Оформление таблиц по основным разделам закону «О валютном регулировании и валютном контроле»
58.	Изучение различных платежных схем при осуществлении международных расчетов
59.	Оформление международного договора купли-продажи
60.	Международный договор купли-продажи
61.	Ознакомление с основными документами, регламентирующими ВЭД
62.	Определение курса валют, курсовой разницы
63.	Расчеты по лизинговым и арендным операциям

Критерии оценки:

практическое задание выполнено в установленный срок с использованием рекомендаций преподавателя; показан высокий уровень знания изученного материала по заданной теме, проявлен творческий подход, умение глубоко анализировать проблему и делать обобщающие практико-ориентированные выводы; работа выполнена без ошибок и недочетов или допущено не более одного недочета – **отлично**;

практическое задание выполнено в установленный срок с использованием рекомендаций преподавателя; показан хороший уровень владения изученным материалом по заданной теме, работа выполнена полностью, но допущено в ней: а) не более одной грубой ошибки и одного недочета; б) или не более двух недочетов - **хорошо**;

практическое задание выполнено в установленный срок с частичным использова-

нием рекомендаций преподавателя; продемонстрированы минимальные знания по основным темам изученного материала; выполнено не менее половины работы или допущены в ней а) не более двух грубых ошибок, б) не более одной грубой ошибки и одного недочета, в) не более двух-трех негрубых ошибок, г) одна негрубая ошибка и три недочета, д) при отсутствии ошибок, 4-5 недочетов) - **удовлетворительно**;

число ошибок и недочетов превосходит норму, при которой может быть выставлена оценка «удовлетворительно» или если правильно выполнено менее половины задания; если обучающийся не приступал к выполнению задания или правильно выполнил не более 10 процентов всех заданий - **неудовлетворительно**.

3.3.2. Собеседование (вопросы на практических занятиях)

ОК 02. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество

ПК 1.1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.

№ задания	Формулировка вопроса
64.	Классификация участников ВЭД: по профилю внешнеэкономической деятельности;
65.	Классификация участников ВЭД: по характеру совершаемых внешнеторговых операций;
66.	Классификация участников ВЭД: по организационно-правовым формам
67.	Документы, регламентирующие валютные отношения
68.	Федеральный закон « О валютном регулировании и контроле». Основные понятия и термины, используемые в процессе учета валютных операций.
69.	Органы и объекты валютного регулирования и валютного контроля.
70.	Виды валютных операций.
71.	Дайте характеристику банковского перевода.
72.	Когда применяется инкассовая форма расчета?
73.	В чем особенности и преимущества аккредитивной формы расчета?
74.	Характеристика чековой формы расчетов.
75.	От каких факторов зависит выбор валюты платежа в составе внешнеторговых расчетов?
76.	Участниками международной купли-продажи являются.
77.	Условие для признания договора купли-продажи международным.
78.	Основной документ, регулирующий условия поставки товаров.
79.	Понятие оферта, акцепт.
80.	Виды оферты.
81.	Понятие и правовые аспекты международного коммерческого договора (контракта).
82.	Источники правового регулирования договорных отношений в сфере международного коммерческого оборота.
83.	Принципы международных коммерческих договоров
84.	Понятие и признаки договора (контракта) международной купли-продажи товаров.
85.	Правовой режим заключения договора (контракта) международной купли-продажи товаров.
86.	Обязанности продавца по договору международной купли-продажи товаров.
87.	Обязанности покупателя по договору международной купли-продажи товаров.

88.	Посредническая деятельность на международном рынке
89.	Виды посреднических операций (дилерские, комиссионные, агентские поручения и др.).
90.	Торгово-посреднические фирмы (торговые фирмы, комиссионные фирмы, торговые агенты, брокеры).
91.	Торговые агенты. Агентские соглашения.

Критерии и шкалы оценки:

- **оценка «зачтено»** выставляется студенту, если он активно участвует в собеседовании и обсуждении, подготовил аргументы в пользу решения, предложил альтернативы, выслушивал мнения других;

- **оценка «не зачтено»**, если студент выполнял роль наблюдателя, не внес вклада в собеседование и обсуждение.

4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедуры оценивания в ходе изучения дисциплины знаний, умений и навыков, характеризующих этапы формирования компетенций, регламентируются положениями:

- П ВГУИТ 2.4.03 Положение о курсовых экзаменах и зачетах;

- П ВГУИТ 4.1.02 Положение о рейтинговой оценке текущей успеваемости.

Для оценки знаний, умений, навыков обучающихся по дисциплине применяется рейтинговая система. Итоговая оценка по дисциплине определяется на основании определения среднеарифметического значения баллов по каждому заданию.

Зачет по дисциплине выставляется в зачетную ведомость по результатам работы в семестре после выполнения всех видов учебной работы, предусмотренных рабочей программой дисциплины и получении по результатам тестирования по всем разделам дисциплины не менее 60 %.

5. Матрица соответствия результатов обучения, показателей, критериев и шкал оценки

Результаты обучения по этапам формирования компетенций	Предмет оценки (продукт или процесс)	Показатель оценки	Критерии оценивания сформированности компетенций	Шкала оценки	
				Академическая оценка или баллы	Уровень освоения компетенции
5.1. ОК 02. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество ПК 1.1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.					
Знать: сущность и содержание внешнеэкономической деятельности (ВЭД), ее виды; последовательность действий в процессе организации ВЭД на предприятиях, участники ВЭД; методы и инструменты воздействия государства на процессы ВЭД, формы ВЭД, их назначение; состав внешнеторговых операций; их назначение, типы; формы внешнеторговых расчетов; содержание договора международной купли-продажи; основы валютно-финансового законодательства РФ; аренда и ее виды, условия арендного договора и обязанности сторон, лизинг.	Знание содержания договора международной купли-продажи; формы внешне-торговых расчетов; основы валютно-финансового законодательства РФ; аренда и ее виды, условия арендного договора и обязанности сторон, лизинг.	Результаты тестирования	Обучающимся даны правильные ответы на 85-100% тестовых вопросов	Отлично	Освоена (повышенный)
			Обучающимся даны правильные ответы на 75-84,99% тестовых вопросов	Хорошо	Освоена (повышенный)
			Обучающимся даны правильные ответы на 60-74,99% тестовых вопросов	Удовлетворительно	Освоена (базовый)
			Обучающимся даны правильные ответы менее чем на 59,99% тестовых вопросов	Неудовлетворительно	Не освоена (недостаточный)
		Собеседование (экзамен)	Обучающийся ответил на все вопросы, допустил не более 1 ошибки в ответе	Отлично	Освоена (повышенный)
			Обучающийся ответил на все вопросы, допустил более 1, но менее 3 ошибок	Хорошо	Освоена (повышенный)
			Обучающийся ответил не на все вопросы, но в тех, на которые дал ответ не допустил ошибки	Удовлетворительно	Освоена (базовый)
			Обучающийся ответил не на все вопросы, допустил более 5 ошибок	Неудовлетворительно	Не освоена (недостаточный)
-	-	-	-	-	-
Уметь: анализировать различные платежные схемы при осуществлении международных расчетов. анализи-	Уметь анализировать и разрабатывать условия	Собеседование (вопросы к практическим работам)	Практическое задание выполнено в установленный срок с использованием рекомендаций преподавателя; показан высокий уровень знания изученного материала по заданной теме, проявлен творческий подход,	Отлично	Освоена (повышенный)

<p>ровать и разрабатывать условия контрактов, оформлять их; различать группы участников ВЭД, проводить расчеты по лизинговым операциям. проводить пересчет цены валюты, составлять арендный договор</p> <p>.</p> <p>-</p>	<p>контрактов, оформлять их; проводить расчеты по лизинговым операциям; проводить пересчет цены валют, составлять арендный договор..</p>		<p>умение глубоко анализировать проблему и делать обобщающие практико-ориентированные выводы; работа выполнена без ошибок и недочетов или допущено не более одного недочета</p>		
			<p>Практическое задание выполнено в установленный срок с использованием рекомендаций преподавателя; показан хороший уровень владения изученным материалом по заданной теме, работа выполнена полностью, но допущено в ней: а) не более одной негрубой ошибки и одного недочета; б) или не более двух недочетов</p>	Хорошо	Освоена (повышенный)
			<p>Практическое задание выполнено в установленный срок с частичным использованием рекомендаций преподавателя; продемонстрированы минимальные знания по основным темам изученного материала; выполнено не менее половины работы или допущены в ней а) не более двух грубых ошибок, б) не более одной грубой ошибки и одного недочета, в) не более двух-трех негрубых ошибок, г) одна негрубая ошибка и три недочета, д) при отсутствии ошибок, 4-5 недочетов)</p>	Удовлетворительно	Освоена (базовый)
			<p>Число ошибок и недочетов превосходит норму, при которой может быть выставлена оценка «удовлетворительно» или если правильно выполнено менее половины задания; если обучающийся не приступал к выполнению задания или правильно выполнил не более 10 процентов всех заданий</p>	Неудовлетворительно	Не освоена
		Решение задач на практических занятиях	<p>Обучающийся выполняет задания, формируя алгоритм решения, при выполнении не допускает ошибок и неточностей, формулирует выводы; демонстрирует умения, предусмотренные планируемыми результатами обучения</p>	Отлично	Освоена (повышенный)
			<p>Обучающийся выполняет задания с использованием алгоритма решения, при выполнении допускает незначительные ошибки и неточности, формулирует выводы; демонстрирует умения, предусмотренные планируемыми результатами обучения</p>	Хорошо	Освоена (повышенный)

			Обучающийся испытывает затруднения при выполнении заданий по алгоритму; демонстрирует минимальный набор умений, предусмотренных планируемыми результатами обучения	Удовлетворительно	Освоена (базовый)
			Обучающийся не владеет умениями выполнения заданий; не демонстрирует умений, предусмотренных планируемыми результатами обучения	Неудовлетворительно	Не освоена