

Минобрнауки России
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Воронежский государственный университет инженерных технологий»

УТВЕРЖДАЮ

РАБОЧИЙ УЧЕБНЫЙ ПЛАН

*План одобрен ученым советом Университета
Протокол № 9 от 25.05.2023 г.*

Врио ректора _____ Корнеева О.С.

« 25 » _____ мая _____ 20 23 г.

38.03.06

подготовки бакалавров

Направление 38.03.06 Торговое дело

Управление бизнесом и маркетинговые технологии в сфере товарного обращения

*Квалификация: бакалавр
Форма обучения: очно-заочная
Срок обучения: 4 года 6 месяцев*

*Год начала подготовки (по учебному плану) 2023
Образовательный стандарт № 963 от 12.08.2020*

План Учебный план бакалавриата 'oz38.03.06_2023++.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2023

Курс 2												Курс 3																																	
Семестр 3						Семестр 4						Семестр 5						Семестр 6																											
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	КРо	ифР	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	КРо	ифР	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	КРо	ифР	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	КРо	ифР	СР	Конт роль										
									3	108	6		12	0.4														3	108	8		8	0.5		91.5		4	144	8		8	2.6		91.6	33.8
									3	108	8				8	0.5		91.5		4	144	8		8	2.6		91.6		33.8																
									3	108	8				8	0.5		91.5		4	144	8		8	2.6		91.6		33.8																
									5	180					120	60				5	180						120	60																	
									5	180					120	60				5	180						120	60																	
									5	180					120	60				5	180						120	60																	
																												2	72	8		8	0.5		55.5										
																												2	72	8		8	0.5		55.5										

	-	-	Общий объем в семестре		Объем практической подготовки (акад. час)							
			з.е.	Часов	Итого	Лек пр. подгот	Лаб пр. подгот	Пр пр. подгот	КРо пр. подгот	иФР пр. подгот	СР пр. подгот	Контроль пр. подгот
Наименование	Семестр/ Курс											

Блок 1. Дисциплины (модули)

Основы торгового дела	1	3	108	<u>12</u>			<u>12</u>					
	2	3	108	<u>12</u>			<u>12</u>					
Управление карьерой и тайм-менеджмент	2	3	108	<u>8</u>			<u>8</u>					
Управление продуктовой политикой	6	3	108	<u>8</u>			<u>8</u>					
Организация, технология и проектирование торговых предприятий	5	4	144	<u>8</u>			<u>8</u>					
	6	3	108	<u>8</u>			<u>8</u>					
	7	2	72	<u>8</u>			<u>8</u>					
Техническая документация торгового дела	6	2	72	<u>8</u>			<u>8</u>					
Техническое оснащение торговых предприятий и охрана труда	6	3	108	<u>8</u>			<u>8</u>					
Товароведение и экспертиза товаров	6	7	252	<u>12</u>			<u>12</u>					
Коммерческая логистика	7	5	180	<u>8</u>			<u>8</u>					
Управление качеством в торговом деле	8	4	144	<u>12</u>			<u>12</u>					
Торгово-закупочная деятельность	8	3	108	<u>12</u>			<u>12</u>					
Ценообразование и ценовая политика	8	3	108	<u>12</u>			<u>12</u>					
Экспертиза качества товаров	9	4	144	<u>12</u>			<u>12</u>					
Деловые коммуникации	1	3	108	<u>12</u>			<u>12</u>					
Рынок и рыночная инфраструктура	4	6	216	<u>16</u>			<u>16</u>					
Операционный менеджмент и управление процессами в сфере товарного обращения	5	4	144	<u>8</u>			<u>8</u>					
Управление маркетинговой деятельностью организации	6	3	108	<u>8</u>			<u>8</u>					
Маркетинговые исследования рынка и поведение потребителей	7	7	252	<u>8</u>			<u>8</u>					
	8	5	180	<u>12</u>			<u>12</u>					
Анализ маркетинговых решений	7	3	108	<u>12</u>			<u>12</u>					
	8	3	108	<u>12</u>			<u>12</u>					

	-	-	Общий объем в семестре		Объем практической подготовки (акад. час)							
			з.е.	Часов	Итого	Лек пр. подгот	Лаб пр. подгот	Пр пр. подгот	КРо пр. подгот	ифР пр. подгот	СР пр. подгот	Контроль пр. подгот
	Наименование	Семестр/ Курс										
	Бизнес-проектирование в коммерческой деятельности	7	3	108	<u>12</u>			<u>12</u>				
		8	5	180	<u>12</u>			<u>12</u>				
	Управление продажами и брендами	9	4	144	<u>12</u>			<u>12</u>				
	Основные химические технологии	3	2	72	<u>6</u>			<u>6</u>				
	Продукты питания из растительного сырья	3	3	108	<u>12</u>		<u>12</u>					
	Продукты питания животного происхождения	4	3	108	<u>12</u>		<u>12</u>					
	Биоэкономика и безопасность пищевых продуктов	4	3	108	<u>12</u>			<u>12</u>				
	Анализ и прогнозирование рынка	5	3	108	<u>8</u>			<u>8</u>				
		6	4	144	<u>8</u>			<u>8</u>				
	<i>Организация продаж</i>	<i>5</i>	<i>3</i>	<i>108</i>	<i>8</i>			<i>8</i>				
		<i>6</i>	<i>4</i>	<i>144</i>	<i>8</i>			<i>8</i>				
	Стратегический маркетинг	8	6	216	<u>16</u>			<u>16</u>				
	<i>Стратегический анализ рынка</i>	<i>8</i>	<i>6</i>	<i>216</i>	<i>16</i>			<i>16</i>				
Блок 2. Практика												
	Производственная практика (преддипломная практика)	10	3	108	<u>108</u>				<u>72</u>	<u>36</u>		
	Производственная практика (торгово-технологическая практика)	8	5	180	<u>180</u>				<u>120</u>	<u>60</u>		
	Производственная практика (торгово-экономическая практика)	9	5	180	<u>180</u>				<u>120</u>	<u>60</u>		
Блок 3. Государственная итоговая аттестация												
	подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	10	6	216	<u>11.5</u>				<u>11.5</u>			
ФТД. Факультативные дисциплины												
	Интернет-маркетинг	6	2	72	<u>8</u>			<u>8</u>				
	Инновационный маркетинг	7	2	72	<u>8</u>			<u>8</u>				