МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИНЖЕНЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ»

	утверждаю Проректор по учебной работе Василенко В.Н. (подпись) (Ф.И.О.) «18» мая 2022 г.
РАБОЧАЯ ПРОГРА ФИНА (наименование	
Направление	кономика
Направленность (пр <u>Экономика и финансовые те</u> (наименование направленн	рофиль) подготовки <u>ехнологии промышленного бизнеса</u> ости (профиля) подготовки)

Квалификация выпускника бакалавр

. (Бакалавр/Специалист/Магистр/Исследователь. Преподаватель-исследователь)

1. Цели и задачи дисциплины

<u>Целью</u> освоения дисциплины Финансы является формирование профессиональных компетенций, необходимых при осуществлении расчетно-экономического; аналитического, научно-исследовательского; организационно-управленческого; педагогического; учетного; расчетно-финансового; банковского; страхового видов деятельности, что позволит выпускникам бакалавриата понимать сущность и функции финансов, их роль в системе денежных отношений рыночного хозяйства; основы использования финансов в общественном воспроизводстве; финансовую политику РФ в современных условиях; финансовую систему страны, ее звенья и сферы; принципы организации финансов.

Задачи изучения дисциплины определяются требованиями ФГОС ВО по направлению 38.03.01 – «Экономика»:

обработка массивов экономических данных в соответствии с поставленной задачей, анализ, оценка, интерпретация полученных результатов и обоснование выводов;

анализ и интерпретация показателей, характеризующих социальноэкономические процессы и явления на микро- и макро- уровне как в России, так и за рубежом;

участие в осуществлении финансово-экономического планирования в секторе государственного и муниципального управления и организации исполнения бюджетов бюджетной системы Российской Федерации;

ведение расчетов с бюджетами бюджетной системы Российской Федерации;

составление финансовых расчетов и осуществление финансовых операций;

осуществление профессионального применения законодательства и иных нормативных правовых актов Российской Федерации, регулирующих финансовую деятельность;

участие в организации и осуществлении финансового контроля в секторе государственного и муниципального управления;

ведение расчетных операций;

осуществление кредитных операций;

выполнение операций с ценными бумагами;

осуществление операций, связанных с выполнением учреждениями Банка России основных функций;

выполнение внутрибанковских операций;

реализация различных технологий розничных продаж в страховании;

организация продаж страховых продуктов;

сопровождение договоров страхования (определение франшизы, страховой стоимости и премии);

оформление и сопровождение страхового случая (оценка страхового ущерба, урегулирование убытков);

ведение бухгалтерского учета и составление отчетности страховой организации.

2. Перечень планируемых результатов обучения, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

В результате освоения дисциплины в соответствии с предусмотренными компетенциями обучающийся должен:

№ п/п	Код ком-	Содержание ком-	В результате изучения учебной дисциплины обучающийся				
	петенции	петенции (резуль-	должен:				
		тат освоения)	знать уметь		владеть		

		_	T	1	
1	ОПК-1	способность ре-	основы системы	анализировать	навыками анализа
		шать стандартные	информационной	библиографиче-	профессионально-
		задачи профес-	и библиографиче-	ский и информа-	практической дея-
		сиональной дея-	ской культуры; основы информа-	ционный матери- ал, используя ин-	тельности работы с использованием
		тельности на ос-	ционно-	формационно-	
		нове информаци-	коммуникацион-	коммуникацион-	основных требо- ваний информа-
		графической куль-	ных технологий;	ные технологии;	ционной безопас-
		туры с примене-	основные требо-	определять стан-	ности с примене-
		нием информаци-	вания информа-	дартные задачи	нием информа-
		онно-	ционной безопас-	профессиональ-	ционно-
		коммуникацион-	ности при реше-	ной деятельности	коммуникацион-
		ных технологий и	нии задач про-	с учетом основных	ных технологий.
		с учетом основных	фессиональной	требований ин-	
		требований ин-	деятельности;	формационной	
		формационной	специфику раз-	безопасности.	
		безопасности	личных требова-		
			ний, предъявляе-		
			мых к информа-		
			ционной безопас-		
	_		ности.		
2	ПК-3	способность вы-	стандарты, ис-	анализировать	методами эконо-
		полнять необхо-	пользуемые в ми-	экономические	мических расче-
		димые для со-	ровом простран-	разделы планов;	тов для состав-
		ставления эконо-	стве; основные	использовать ин-	ления планов, со-
		мических разде-	стандарты, дейст-	формацию, необ-	гласно стандар-
		лов планов расче- ты, обосновывать	вующие в России для предприятий и	ходимую для со- ставления раз-	там предприятия и организации.
		их и представлять	организаций; ба-	личных разделов	и организации.
		результаты рабо-	зовые экономиче-	планов; обосно-	
		ты в соответствии	ские понятия и	вывать расчёты,	
		с принятыми в	стандарты, при-	представленные в	
		организации стан-	меняемые в орга-	отдельных разде-	
		дартами	низации; объек-	лах плана; прини-	
		·	тивные основы	мать обоснован-	
			составления эко-	ные решения и	
			номических пла-	применять стан-	
			нов; основы пла-	дарты в профес-	
			нирования, биз-	сиональной сфе-	
			нес-планирования	ре; решать типич-	
			и бюджетирова-	ные задачи, свя-	
			ния	занные с состав-	
				лением планов и	
				применять их при решении создан-	
				ные в организации	
				стандарты; соби-	
				рать экономиче-	
				скую информацию	
				используя ее при	
				составлении эко-	
				номических раз-	
			-	делов планов.	
3	ПК-5	способность ана-	систему бухгал-	заполнять формы	навыками анализа
		лизировать и ин-	терской и финан-	отчетности, со-	финансово-
		терпретировать	совой информа-	держащие финан-	бухгалтерской
		финансовую, бух-	ции; возможности	COBO-	информации; ме-
		галтерскую и иную	предприятий, ор-	бухгалтерскую	тодами принятия
		информацию, со-	ганизаций и ве-	информацию;	управленческих решений после
		держащуюся в отчетности пред-	домств различных форм собственно-	анализировать и интерпретировать	проведения ана-
		приятий различ-	сти при проведе-	финансовую, бух-	лиза бухгалтер-
		ных форм собст-	нии финансово-	галтерскую и иную	ской информации
		THEIR COURT	TITIT COLO	1 . az i ropokyto vi virtyto	экси информации

		венности, органи-	хозяйственного	информацию, со-	предприятий, ор-
		заций, ведомств и т.д. и использо- вать полученные сведения для принятия управ- ленческих реше- ний	анализа; специфику различных форм бухгалтерско- статистической отчетности; содержание форм отчетности предприятий, организаций различных форм собственности.	держащуюся в отчетности предприятий; передавать составленные формы отчётности через сеть Интернет.	ганизаций, ве- домств, предпри- ятий.
4	ПК-19	способность рас- считывать показа- тели проектов бюджетов бюд- жетной системы Российской Феде- рации, обеспечи- вать их исполне- ние и контроль, составлять бюд- жетные сметы ка- зенных учрежде- ний и планы фи- нансово- хозяйственной деятельности бюджетных и ав- тономных учреж- дений	структуру показателей для формирования бюджета; особенности проведения расчетов показателей для казенных предприятий; как составляются планы финансовохозяйственной деятельности для бюджетных и автономных учреждений; структуру бюджетной сметы;	рассчитать показатели для формирования бюджета; составлять бюджетные сметы для казенных предприятий; анализировать планы финансовохозяйственной деятельности бюджетных и автономных учреждений; провести анализ исполнения составленного плана финансовохозяйственной деятельности и сметы.	способами расчета показателей при формировании проекта бюджета; навыками проверки исполнения и контроля бюджетных смет казенных учреждений и планов финансовохозяйственной деятельности бюджетных и автономных учреждений.
5	ПК-20	способность вести работу по налого- вому планирова- нию в составе бюджетов бюд- жетной системы Российской Феде- рации	пути и средства налогового планирования для российской бюджетной системы; систему категорий и методов, направленных на формирование работы по налоговому планированию бюджета; закономерности налогового планирования при составлении бюджетов в составе бюджетной системы РФ.	анализировать информационные источники, касающиеся возможности правильного налогового планирования бюджетов; анализировать бюджетную, социальную, профессиональную и налоговую информацию и использовать ее для составления бюджетов в составе бюджета Российской Федерации; провести подготовительную работу по налоговому планированию при составлении бюджета РФ.	навыками организации самообразования, технологиями приобретения, использования и обновления социальнозкономических, бюджетных, профессиональных и налоговых знаний.
6	ПК-21	способность со- ставлять финан- совые планы ор- ганизации, обес- печивать осуще-	виды, пути и сред- ства финансового планирования; систему категорий и методов, на-	пользоваться со- ставленным фи- нансовым планом организации; ана- лизировать со-	методами и сред- ствами самостоя- тельного, методи- чески обоснован- ного составления

		ствление финан- совых взаимоот- ношений с органи- зациями, органа- ми государствен- ной власти и ме- стного само- управления	правленных на формирование работы по финансовому планированию при обеспечении взаимоотношений с органами местного самоуправления; закономерности финансового планирования; структуру государственной власти и органов местного самоуправления; взаимоотношения органов местного	ставленный финансовый план организации; объяснить финансовые взаимоотношения между органами государственной власти и органами местного самоуправления.	финансового плана; способностью обосновать правильное достижение финансовых взаимоотношений между органами местного самоуправления и органами государственной власти.
			самоуправления и государственной власти; состав финансовых планов.		
7	ПК-22	способность применять нормы, регулирующие бюджетные, налоговые, валютные отношения в области страховой, банковской деятельности, учета и контроля	цель, задачи и структуру, регулирующую бюджетные и валютные отношения; методы и виды валютных отношений в области страховой и банковской деятельности; задачи, виды учета и контроля при налоговых отношениях в страховой и банковской деятельности; нормы, используемые в налоговом и бюджетном учете; виды страховой и банковской деятельности;	регулярно следовать нормам при регулировании бюджетных, налоговых и валютных отношений в деятельности банковской и страховой; анализировать отдельные составные части поставленного учета банковской и страховой деятельности; использовать методы, регулирующие различные виды отношений в области страховой и банковской деятельности.	навыками и сред- ствами учета и контроля в облас- ти страховой и банковской дея- тельности.
8	ПК-23	способность уча- ствовать в меро- приятиях по орга- низации и прове- дению финансо- вого контроля в секторе государ- ственного и муни- ципального управления, при- нимать меры по реализации выяв- ленных отклоне- ний	основные методы финансового кон- троля; сектор го- сударственного и муниципального управления; ос- новные мероприя- тия по организа- ции финансового контроля.	анализировать мероприятия по проведению финансового контроля; выявлять, имеющиеся отклонения при проведении финансового контроля.	навыками и сред- ствами проведе- ния финансового контроля в секто- ре государствен- ного и муници- пального управ- ления.
9	ПК-24	способность осу- ществлять рас- четно-кассовое	цель, задачи и структуру расчет- но-кассового об-	проводить меж- банковские расче- ты; анализировать	навыками прове- дения межбанков- ских расчетов;

кон- етно- пера- имых гно- бслу- змож- остоя- одить экс- опе-
пера- имых гно- бслу- змож- остоя- одить экс- опе-
имых гно- бслу- змож- остоя- одить экс- опе-
гно- бслу- змож- остоя- одить экс- опе-
бслу- змож- остоя- одить экс- - опе-
змож- остоя- одить экс- опе-
остоя- одить экс- - опе-
одить экс- - опе-
экс- - опе-
опе-
фор-
и кре-
ками
и це- рвов
меж-
реди-
ами
выда-
эжде-
з, учи-
ито-
ь КЛИ-
тью раз-
ы опе-
ными
уме-
СНИТЬ
виды
маг.
огани-
лапи- ООЛЯ
ения
ребо-
ссии;
CO-
3ЛИЧ-
тчет-
сред-
сред-
3

деятельности кредитных организаций, уплату налогов, составлять бухгалтерскую отчетность Способность осуществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж Способность документально	гов, начисляемых предприятиями; виды бухгалтерской отчетности кредитных организаций. цели, задачи и структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании. структуру страховании.	налоги, причитающиеся к уплате с кредитной организации; рассчитать доходы и расходы и расходы и вывести результат: прибыль или убыток; составить бухгалтерскую отчетность кредитной организации. провести анализ каналов продаж страховых полисов; проанализировать составленые планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	дов и расходов кредитной организации; умениями составить бухгалтерскую отчетность кредитной организации. навыками организации. навыками организации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых полисов.
заций, уплату на- логов, составлять бухгалтерскую отчетность Отчетность Отчетность Отчетность Отчетность Отчетность Отчетность осу- ществлять опера- тивное планиро- вание продаж, организовывать розничные прода- жи, реализовы- вать различные технологии про- даж в страхова- нии, анализиро- вать эффектив- ность каждого ка- нала продаж Отпособность до-	виды бухгалтерской отчетности кредитных организаций. цели, задачи и структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страхования; методы и технологии продаж в страховании.	те с кредитной организации; рас- считать доходы и расходы и расходы и вывес- ти результат: при- быль или убыток; составить бухгал- терскую отчет- ность кредитной организации. провести анализ каналов продаж страховых поли- сов; проанализи- ровать состав- ленные планы при организации розничной прода- жи страховых по- лисов; пользо- ваться методами эффективного ка- нала продаж по- лисов страхова- ния.	зации; умениями составить бухгалтерскую отчетность кредитной организации. навыками организации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
логов, составлять бухгалтерскую отчетность Способность осуществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	ской отчетности кредитных организаций. цели, задачи и структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	организации; рас- считать доходы и расходы и вывес- ти результат: при- быль или убыток; составить бухгал- терскую отчет- ность кредитной организации. провести анализ каналов продаж страховых поли- сов; проанализи- ровать состав- ленные планы при организации розничной прода- жи страховых по- лисов; пользо- ваться методами эффективного ка- нала продаж по- лисов страхова- ния.	составить бухгалтерскую отчетность кредитной организации. навыками организации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
бухгалтерскую отчетность Способность осуществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	кредитных организаций. цели, задачи и структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	считать доходы и расходы и вывести результат: прибыль или убыток; составить бухгалтерскую отчетность кредитной организации. провести анализ каналов продаж страховых полисов; проанализировать составленые планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	терскую отчетность кредитной организации. навыками организации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
отчетность способность осуществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж способность до-	заций. цели, задачи и структуру страхо- вания; цель и за- дачи оперативно- го планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; ме- тоды и технологии продаж в страхо- вании.	расходы и вывести результат: прибыль или убыток; составить бухгалтерскую отчетность кредитной организации. провести анализ каналов продаж страховых полисов; проанализировать составленые планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	ность кредитной организации. навыками организации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
О Способность осуществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	цели, задачи и структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	ти результат: при- быль или убыток; составить бухгал- терскую отчет- ность кредитной организации. провести анализ каналов продаж страховых поли- сов; проанализи- ровать состав- ленные планы при организации розничной прода- жи страховых по- лисов; пользо- ваться методами эффективного ка- нала продаж по- лисов страхова- ния.	организации. навыками организации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
ществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	быль или убыток; составить бухгалтерскую отчетность кредитной организации. провести анализ каналов продаж страховых полисов; проанализировать составленые планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	навыками организации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
ществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	составить бухгал- терскую отчет- ность кредитной организации. провести анализ каналов продаж страховых поли- сов; проанализи- ровать состав- ленные планы при организации розничной прода- жи страховых по- лисов; пользо- ваться методами эффективного ка- нала продаж по- лисов страхова- ния.	зации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
ществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	терскую отчетность кредитной организации. провести анализ каналов продаж страховых полисов; проанализировать составленые планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	зации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
ществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	ность кредитной организации. провести анализ каналов продаж страховых полисов; проанализировать составленые планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	зации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
ществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	организации. провести анализ каналов продаж страховых полисов; проанализировать составленые планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	зации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
ществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	организации. провести анализ каналов продаж страховых полисов; проанализировать составленые планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	зации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
ществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	провести анализ каналов продаж страховых полисов; проанализировать составленые планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	зации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
ществлять оперативное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	структуру страхования; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	каналов продаж страховых поли- сов; проанализи- ровать состав- ленные планы при организации розничной прода- жи страховых по- лисов; пользо- ваться методами эффективного ка- нала продаж по- лисов страхова- ния.	зации розничной торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
тивное планирование продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	вания; цель и задачи оперативного планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	страховых поли- сов; проанализи- ровать состав- ленные планы при организации розничной прода- жи страховых по- лисов; пользо- ваться методами эффективного ка- нала продаж по- лисов страхова- ния.	торговли страховых полисов; средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
вание продаж, организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	дачи оперативно- го планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; ме- тоды и технологии продаж в страхо- вании.	сов; проанализировать составленные планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	вых полисов; средствами ана- лиза эффективно- сти канала продаж страховых поли- сов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
организовывать розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	го планирования продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	ровать состав- ленные планы при организации розничной прода- жи страховых по- лисов; пользо- ваться методами эффективного ка- нала продаж по- лисов страхова- ния.	средствами анализа эффективности канала продаж страховых полисов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
розничные продажи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж Способность до-	продаж полисов страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	ленные планы при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	лиза эффективно- сти канала продаж страховых поли- сов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
жи, реализовывать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж Способность до-	страхования; структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; ме- тоды и технологии продаж в страхо- вании.	при организации розничной продажи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	сти канала продаж страховых поли- сов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
вать различные технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	структуру каналов продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	розничной прода- жи страховых по- лисов; пользо- ваться методами эффективного ка- нала продаж по- лисов страхова- ния.	страховых поли- сов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
технологии продаж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж способность до-	продаж страховых полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	жи страховых полисов; пользоваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	сов; вариантами оперативного планирования продаж страховых
даж в страховании, анализировать эффективность каждого канала продаж	полисов; методы и приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	лисов; пользо- ваться методами эффективного ка- нала продаж по- лисов страхова- ния.	оперативного планирования продаж страховых
нии, анализиро- вать эффектив- ность каждого ка- нала продаж	приемы розничной продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	ваться методами эффективного канала продаж полисов страхования.	планирования продаж страховых
вать эффектив- ность каждого ка- нала продаж Способность до-	продажи полисов страхования; методы и технологии продаж в страховании.	эффективного канала продаж полисов страхования.	продаж страховых
ность каждого канала продаж Способность до-	страхования; ме- тоды и технологии продаж в страхо- вании.	нала продаж по- лисов страхова- ния.	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
нала продаж О способность до-	тоды и технологии продаж в страхо- вании.	лисов страхова- ния.	полисов.
О способность до-	продаж в страхо- вании.	ния.	
	вании.		
	структуру страхо-		
KAMERITATIPHO		применять знания	способностями
-	вых операций;	при оформлении	оформлять стра-
оформлять стра-	особенности ве-	страховых дого-	ховые операции;
ховые операции,	дения учета в	воров; выделять	умениями анали-
вести учет стра-	страховой органи-	основные показа-	зировать основ-
ховых договоров,	зации; основные	тели при расчете	ные показатели
анализировать	виды страховых	продаж страховых	страховой органи-
основные показа-	договоров; основ-	полисов; анализи-	зации; навыками
тели продаж стра-	ные показатели	ровать документы	проведения ана-
	при проведении		лиза страховых
			договоров.
	1 .	· ·	
	1112 2 2 1		
1 СПОСОБНОСТЬ ОСУ-	залачи и структуру	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	способностями к
,			конструктивным
* * *	1		действиям по
-	1		оформлению
-			страхового слу-
		•	чая; умениями
			принимать меры
			по предупрежде-
	случае; меры по	чая; анализиро-	нию страхового
-	предупреждению	вать риски, возни-	мошенничества;
мошенничества	страхового мо-	кающие при стра-	навыками состав-
	шенничества.	ховых случаях;	лять отчеты по
		анализировать	страховым случа-
		статистику убыт-	ям.
		ков и использо-	
1		вать меры по пре-	
1			
1			
1		•	
2 способность вести	основы бухгал-		способностями к
	ховые операции, вести учет страховых договоров, анализировать основные показатели продаж страховой организации 1 способность осуществлять действия по оформлению страхового случая, составлять отчеты, статистику убытков, принимать меры по предупреждению страхового	ховые операции, вести учет страховой организации; основные виды страховых договоров; основные по предупреждению страхового мошенничества ховых договоров, анализировать основные показатели продаж страховых договоров; основные показатели при проведении продаж страховых договоров. задачи и структуру страховых полисов; методы оформления при возникновении страхового случая; состав отчета при страховом случае; меры по предупреждению страхового мошенничества.	ховые операции, вести учет страховых договоров, анализировать основные показатели продаж страховой организации продаж страховых договоров; основные показатели при проведении продаж страховых договоров. 1 способность осуществлять действия по оформлению страхового случая, составлять отчеты, статистику убытков, принимать меры по предупреждению страхового мошенничества 2 ховых договоров; основные виды страховых договоров; основные показатели при проваж страховых договоров; самостоятельно анализировать показатели продаж. 3 адачи и структуру страховых полисов; анализировать показатели продаж. 4 корректно применять знания о страховых случаях; формулировать истрахового случая; состав отчета при страхового корых случаях; анализировать статистику убытков и использовать меры по предупреждению страхового мощенничества.

бухгалтерский	терского учета в	нять знания о ве-	ведению бухгал-
учет в страховой	страховой органи-	дении бухгалтер-	терского учета в
организации, со-	зации; структуру	ского учета; ис-	страховой органи-
ставлять отчет-	отчетности для	пользовать счета	зации; навыками
ность для предос-	страховых органи-	бухгалтерского	составления бух-
тавления в органы	заций; особенно-	учета для ведения	галтерской отчет-
надзора	сти предоставле-	финансово-	ности страховой
	ния отчетности	хозяйственного	организации.
	страховой органи-	учета в страховой	
	зации в надзор-	организации; ана-	
	ные органы.	лизировать пред-	
		ставленную от-	
		четность страхо-	
!		вой организации.	

3. Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина «Финансы» относится к базовой части Блока 1.

Дисциплина базируется на знаниях, умениях и компетенциях, формированных при изучении дисциплин и практик: Информатика, Теория игр, Экономическое мышление, Учебная практика, практика по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности, Производственная практика, практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности.

Дисциплина является предшествующей для освоения дисциплин и практик: Налоги и налогообложение, Инвестиции, Маркетинг, Финансовый менеджмент, Страхование, Банковское дело, Оценка стоимости бизнеса / Оценка собственности, Анализ финансовой отчетности / Финансовый анализ, Международные финансы, Производственная практика, научно-исследовательская работа, Производственная практика, преддипломная практика, защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты.

4. Объем дисциплины и виды учебных занятий

Общая трудоемкость дисциплины составляет 7 зачетных единиц.

Виды учебной работы	Всего акаде- мических ча-	-	ие трудоемко- естрам, ак. ч
	СОВ	Семестр 5	Семестр 6
	акад.	акад.	акад.
Общая трудоемкость дисциплины	252	144	108
Контактная работа в т.ч. аудиторные занятия:	104,45	47,95	56,5
Лекции	33	15	18
в том числе в форме практической подготовки	-	-	-
Практические занятия (П3)	66	30	36
в том числе в форме практической подготовки	66	30	36
Консультации текущие	1,65	0,75	0,9
Консультации по КР	1,5		1,5
Консультации перед экзаменом	2	2	
Виды аттестации (экзамен, зачет)	0,3	0,2	0,1
Самостоятельная работа:	113,75	62,25	51,5
Подготовка и выполнение реферата	30	15	15
Выполнение домашнего задания	25	15	10
Подготовка и выполнение электронной презентации	28	12	16
Задачи (лекции, учебник, практические работы)	16	12	4

Подготовка к выполнению тестовых заданий	14,75	8,25	6,6
Курсовая работа			
Подготовка к зачету, экзамену (контроль)	33,8	33,8	

5 Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

5.1 Содержание разделов дисциплины

	3.1 Содержание разделов дисциплины					
№ п/п	Наименование раздела дисцип- лины	Содержание раздела (указываются темы и дидактические единицы)	Трудоемкость раздела, акад. час			
5 семестр						
1	Теоретические основы финан- сов	Сущность и функции финансов, их роль в системе денежных отношений рыночного хозяйства. Финансовая политика. Управление финансами. Методы планирования финансовых показателей и разработки прогнозного баланса. Финансовый контроль. Финансовая система страны.	53,25			
2	Финансы субъектов хозяйствования	Сущность и принципы организации финансов коммерческих предприятий. Особенности финансов предприятий различных форм собственности. Экономические основы функционирования коммерческих предприятий.	54			
		6 семестр				
3	Страхование	Страхование как финансовая категория, ее специфика. Экономические аспекты страховой деятельности	24			
4	Государственные и муниципальные финансы	Бюджетное устройство РФ. Бюджетное финансирование. Государственный и муниципальный кредит. Структура доходов и расходов федерального бюджета. Государственные внебюджетные фонды.	41,5			
5	Банковское дело	Банк России - проводник денежно-кредитной политики. Основы организации деятельности коммерческих банков. Расчетные и кассовые операции банков. Кредитные операции банков. Операции банка с ценными бумагами.	40			

5.2 Разделы дисциплины и виды занятий

Nº п/п	Наименование раздела дисциплины	Лекции, академ. час	ПЗ, ака- дем. час	СРО, акад. час		
	5 семестр	440	час			
1	Теоретические основы финансов	6	16	31,25		
2	Финансы субъектов хозяйствования	9	14	31		
	6 семестр					
3	Страхование	4	8	12		
4	Государственные и муниципальные финансы	8	14	19,5		
5	Банковское дело	6	14	20		
	Курсовая работа	-	-	33,8		

5.2.1 Лекции

	0.2		
№ п/п	Наименование	Taa	Трудоемкость,
	раздела дисцип-	Тематика лекционных занятий	акад.
	ЛИНЫ		час
5 семестр			
1	Теоретические основы финан- сов	Сущность и функции финансов, их роль в системе денежных отношений рыночного хозяйства. Финансовая политика.	2
		Управление финансами. Методы планирования финан-	2
		совых показателей и разработки прогнозного баланса.	
		Финансовый контроль. Финансовая система страны.	2

2	Финансы субъектов хозяйствования	Сущность и принципы организации финансов коммерческих предприятий.	4
		Особенности финансов предприятий различных форм собственности.	2
		Экономические основы функционирования коммерческих предприятий.	3
	6 семестр		
	Страхование	Страхование как финансовая категория, ее специфика.	2
3		Экономические аспекты страховой деятельности.	2
	Государственные и муниципаль- ные финансы	Бюджетное устройство РФ. Бюджетное финансирование.	2
4		Государственный и муниципальный кредит.	2
4		Структура доходов и расходов федерального бюджета.	2
		Государственные внебюджетные фонды.	2
	Банковское дело	Банк России - проводник денежно-кредитной политики.	1
		Основы организации деятельности коммерческих банков.	1
5		Расчетные и кассовые операции банков.	2
		Кредитные операции банков.	1
		Операции банка с ценными бумагами.	1

5.2.2 Практические занятия

	5.2.2 Практич		-
Nº ⊓/⊓	Наименование	_	Трудоемкость,
	раздела дисцип-	Тематика практических занятий	акад.
11/11	ЛИНЫ		час
		5 семестр	
	Теоретические основы финан- сов	Сущность и функции финансов, их роль в системе де-	2
		нежных отношений рыночного хозяйства.	
		Финансовая политика.	2
1		Управление финансами. Методы планирования финан-	6
		совых показателей и разработки прогнозного баланса.	
		Финансовый контроль.	4
		Финансовая система страны.	2
		Сущность и принципы организации финансов коммерче-	6
		ских предприятий.	
	Финансы субъек-	Особенности финансов предприятий различных форм	4
2	тов хозяйствова-	собственности.	
	ния	Экономические основы функционирования коммерче-	4
		ских предприятий.	
		6 семестр	
_	Страхование	Страхование как финансовая категория, ее специфика.	4
3		Экономические аспекты страховой деятельности.	4
	Государственные и муниципаль- ные финансы	Бюджетное устройство РФ.	2
		Бюджетное финансирование.	4
4		Государственный и муниципальный кредит.	2
		Структура доходов и расходов федерального бюджета.	2
		Государственные внебюджетные фонды.	4
	Банковское дело	Банк России - проводник денежно-кредитной политики.	2
		Основы организации деятельности коммерческих банков.	4
5		Расчетные и кассовые операции банков.	2
		Кредитные операции банков.	2
		Операции банка с ценными бумагами.	4

5.2.4 Самостоятельная работа обучающихся (СРО)

№ п/п	Наименование раздела дисцип- лины	Вид СРО	Трудоемкость, акад. час
		5 семестр	
	Теоретические основы финан- сов	Подготовка и выполнение реферата по темам «Финансовое планирование и прогнозирование в условиях рыночной экономики»	15
1		Подготовка и выполнение электронной презентации «Сущность и содержание финансов»	12
		Подготовка к тестированию	4,25
2	Финансы субъектов хозяйствова-	Выполнение домашнего задания «Экономическая сущность и функции финансов субъектов хозяйствования, осуществляющих коммерческую деятельность»	15
	РИН	Задачи (лекции, учебник, практические работы)	12
		Подготовка к тестированию	4
	6 семестр		
3	Страхование	Подготовка и выполнение реферата по темам «Страховой рынок РФ: проблемы и перспективы развития»	6
3		Подготовка к тестированию	2
		Задачи (лекции, учебник, практические работы)	4
	Государственные и муниципаль- ные финансы	Подготовка и выполнение реферата по темам «Понятие бюджетной системы и основы бюджетного устройства»	9
4		Подготовка и выполнение электронной презентации «Расходы бюджетной системы на агропромышленный комплекс: необходимость и пути развития»	8
		Подготовка к тестированию	2,5
	Банковское дело	Выполнение домашнего задания «Принципы организации безналичных расчетов (платежное поручение, аккредитив, чек, вексель и т.д.),»	10
5		Подготовка к тестированию	2
		Подготовка и выполнение электронной презентации «Валютный курс: понятие, стоимостная основа, факторы, влияющие на валютный курс»	8
	Курсовая работа		33,8

6 Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины Для освоения дисциплины обучающийся может использовать:

6.1 Основная литература

Нешитой, А.С. Финансы : учебник — Москва : Дашков и К°, 2020. - Режим доступа: https://biblioclub.ru/index.php?page=book view red&book id=573339

Шуляк, П. Н. Финансы : учебник / П. Н. Шуляк, Н. П. Белотелова, Ж. С. Белотелова ; под ред. П. Н. Шуляк. – 2-е изд., стер. – Москва : Дашков и К°, 2019. — Режим доступа: https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=621691

Финансы: учебник / под ред. Г. Б. Поляка. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Юнити, 2017. - Режим доступа: https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=615800

6.2 Дополнительная литература

Финансы бюджетных организаций: учебник / под ред. Г. Б. Поляка. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юнити, 2017. – Режим доступа: https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=615801

Хинкис, Л. Л. Финансы и финансовая система РФ: учебное пособие для студентов направления «Экономика» : [16+] / Л. Л. Хинкис. – Москва ; Берлин : Ди-

2019. рект-Медиа, Режим доступа:

https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=566846

Периодические издания:

- -Финансы. Экономика. Стратегия
- -Финансы и кредит
- -Финансы

6.3 Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся

Электронная библиотека НБ ВГУИТ http://biblos.vsuet.ru и Электронная информационно-образовательная среда ФГБОУ ВО ВГУИТ (СДО «Moodle») http://education.vsuet.ru

Финансы: задания и методические указания для самостоятельной работы студентов, обучающихся по направлению 38.03.01 «Экономика» очной и заочной формы обучения / Б. П. Рукин, Н. Н. Титова. - Воронеж : ВГУИТ, 2016. - Режим доступа: http://biblos.vsuet.ru/ProtectedView/Book/3056

6.4 Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети

«Интернет», необходимых для освоения дисциплины

Наименование ресурса сети «Интернет»	Электронный адрес ресурса
«Российское образование» - федеральный портал	https://www.edu.ru/
Научная электронная библиотека	https://elibrary.ru/defaultx.asp?
Национальная исследовательская компьютерная	https://niks.su/
сеть России	
Информационная система «Единое окно доступа к	http://window.edu.ru/
образовательным ресурсам»	
Электронная библиотека ВГУИТ	http://biblos.vsuet.ru/megapro/web
Сайт Министерства науки и высшего образования	https://minobrnauki.gov.ru/
РФ	
Портал открытого on-line образования	https://npoed.ru/
Электронная информационно-образовательная	https://education.vsuet.ru/
среда ФГБОУ ВО «ВГУИТ	

6.5 Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

При изучении дисциплины используется программное обеспечение и информационные справочные системы: информационная среда для дистанционного обучения СЭО «3KL», система профессионального анализа рынков и компаний www.spark-interfax.ru корпоративной информации, центр раскрытия корпоративной информации https://www.e-disclosure.ru.

При освоении дисциплины используется лицензионное и открытое программное обеспечение - ОС Windows, ОС ALT Linux.

7 Материально-техническое обеспечение дисциплины

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа (ауд. 239, 244, 245 или иные в соответствии с расписанием), занятий семинарского типа (ауд. 239, 244, 245 или иные в соответствии с расписанием), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (ауд. 239, 244, 245), укомплектованные специальной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории; помещения для самостоятельной работы (а. 251, ресурсный центр ВГУИТ), оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" обеспеченные доступом В электронную информационнообразовательную среду организации; помещение для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования (а. 249б). Для проведения занятий лекционного типа предусмотрены учебно-наглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации.

Допускается использование других аудиторий в соответствии с расписанием учебных занятий и оснащенных соответствующим материально-техническим обеспечением, в соответствии с требованиями, предъявляемыми образовательным стандартом.

8 Оценочные материалы для промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

Оценочные материалы (ОМ) для дисциплины (модуля) включают в себя:

- перечень компетенций с указанием индикаторов достижения компетенций, этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы;
 - описание шкал оценивания;
- типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков;
- методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности.

ОМ представляются отдельным комплектом и входят в состав рабочей программы дисциплины (модуля).

Оценочные материалы формируются в соответствии с П ВГУИТ «Положение об оценочных материалах».

ПРИЛОЖЕНИЕ к рабочей программе

<u>Финансы</u>

- 1. Организационно-методические данные дисциплины для заочной формы обучения
- 1.1 Объемы различных форм учебной работы и виды контроля в соответствии с учебным планом

Виды учебной работы	Всего академи- ческих часов	Распределение трудоемкости по семестрам, ак. ч	
		Семестр 5	Семестр 6
Общая трудоемкость дисциплины	252	144	108
Контактная работа в т.ч. аудиторные занятия:	35,2	17,9	17,3
Лекции	12	6	6
в том числе в форме практической подготов- ки	-	-	-
Практические занятия (ПЗ)	16	8	8
в том числе в форме практической подготов- ки	16	8	8
Консультации текущие	1,8	0,9	0,9
Консультации по КР	1,5		1,5
Индивидуальные консультации по контрольной работе	1,6	0,8	0,8
Консультации перед экзаменом	2	2	-
Виды аттестации – зачет, экзамен	0,3	0,2	0,1
Самостоятельная работа:	206,1	119,3	86,8
Подготовка и выполнение реферата	20	10	10
Выполнение домашнего задания	47	22	25
Выполнение контрольной работы	18,4	9,2	9,2
Курсовая работа	30		30
Подготовка к выполнению тестовых заданий	90,9	78,3	12,6
Подготовка к зачету, экзамену	10,7	6,8	3,9